

BAZA KLIENTÓW ↑

NIEZNANI KLIENCI ↓

ODKRYTY POTENCJAŁ ↑

>95%

Zidentyfikowanych klientów

60%

Sprzedaży spoza własnego systemu

100%

Twojej satysfakcji

Identyfikuj całą sprzedaż

Poznaj wszystkich swoich kupujących



SAGRA TECHNOLOGY

CZY WIESZ, ŻE...

nawet do **60 % sprzedaży Twoich produktów** mogą generować klienci, których nie znasz i nie obsługujesz. Czy chcesz opierać swoje plany sprzedażowe na połowie danych z rynku? Myślę, że wolisz działać w oparciu o pełną wiedzę.

Sprawdź zatem, jakie kluczowe dla Twoich działań informacje możesz uzyskać dzięki usłudze identyfikacji sprzedaży.

Identyfikuj całą sprzedaż Twoich produktów u dystrybutorów

Dzięki usłudze identyfikacji sprzedaży możesz analizować komplet dokumentów sprzedażowych od dystrybutora, zawierający nie tylko zrealizowane zamówienia wysłane z systemu Emigo, ale również zamówienia Twoich produktów przesłane przez kupujących bezpośrednio do dystrybutora.

Pozwala to analizować i rozliczać ilościową wartość sprzedanych produktów na konkretną lokalizację, bez względu na sposób złożenia zamówienia. Dzięki dokładnym danym, nie tylko dowiesz się o potencjale ukrytym na rynku. Zweryfikujesz również rozliczenia z dystrybutorami oraz poznasz faktyczną, zrealizowaną, a nie tylko deklaracyjną wartość zamówień złożonych przez przedstawicieli.



cała sprzedaż 100%



zamówienia klientów Emigo
złożone samodzielnie



zamówienia niezidentyfikowane
brak dokumentów sprzedaży

ZAPAMIĘTAJ!

Identyfikując sprzedaż:



Dowiesz się dokładnie, **kto kupuje Twoje produkty** od dystrybutorów.



Powiększysz bazę klientów o nowe lokalizacje.



Znajdziesz wysoko potencjałowe punkty, których dotąd nie obsługiwali Twoi przedstawiciele.



Wykorzystaj integrację z dystrybutorami do komunikacji zwrotnej

Teraz nie tylko przesyłasz zamówienia z Systemu Emigo do systemów dystrybutorów. Zadbaliśmy o Waszą wzajemną komunikację. Dzięki specjalnie przygotowanym łącznikom możesz otrzymać od dystrybutora szczegółowe informacje z dokumentów sprzedażowych.

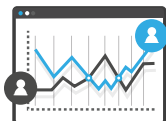
Jedna usługa - tak wiele korzyści



Przeanalizujesz dane z dokumentów sprzedażowych odzwierciedlających nawet 95% sprzedaży Twoich produktów.



Polepszysz relacje z dystrybutorami.



Porównasz wyniki pracy przedstawicieli z danymi od dystrybutorów – sprzedaż deklaracyjna może znacznie różnić się od faktycznej.



Sprawdzisz, czemu klienci przypisani do Twoich przedstawicieli składają zamówienia samodzielnie, poza Emigo.



Porzucisz rozliczenia na podstawie rozproszonych danych z wydruków i plików xls. Wszystkie informacje spłyną bezpośrednio do systemu.

Poznaj bliżej kupujących!

Planuj swoje działania opierając je na faktach, nie na domysłach.



Magdalena Sikorska Hadowska
account development manager

Chcesz wiedzieć więcej? Zadzwoń.

+48 (91) 485 81 50